

Kandidaten-Nr.:	
-----------------	--

Musterprüfung nach Prüfungsverordnung 2012

Prüfungsfach: Fallstudie Logistikprozess 2.2

Einleitung

European International Motor Cars

Als frisch ausgebildeter Eidg. Dipl. Logistikleiter nehmen Sie eine Stelle bei einem internationalen Automobilhersteller an. Sie werden der verantwortliche Manager für die Produktions- und Kapazitätsplanung und sind verantwortlich für ein Team von internationalen Einkäufern.

Die Firma European International Motorcars (EIMC) hat in den letzten Jahren stetig Marktanteile verloren und hat mehrere Reorganisationen durchlaufen. Die grossen Hoffnungen des Managements liegen nun auf dem neuen Kompaktwagen ("Golf-Klasse"), welcher nach den Sommerwerksferien, also in weniger als einem halben Jahr, in der Produktion anläuft. Dieses Modell zeichnet sich durch zeitgemässe Technologie, gefälliges Design, mehrere (5) Karosserievarianten und einen günstigen Preis aus.

Ausgangslage

Kapazitäten

Der Wagen wird in vier Autowerken montiert und ist mit fünf Motoren aus zwei Motorenwerken ab Anlauf verfügbar.

Die Kapazitäten der Auto- und Motorenwerke entnehmen Sie der **Beilage 1** "**Kapazitäten der Auto- und Motorenwerke"**.

Verkaufsprognosen für das neue Modell

Heute Morgen haben Sie aus der europäischen Verkaufsorganisation die geschätzten Absätze der ersten zwölf Monate mit entsprechender Motorenfamilie erhalten.

Siehe Beilage 2 "Verkaufsprognosen"

Einerseits freuen Sie sich über die hohen Bedarfsschätzungen, andererseits sind Sie skeptisch, ob die Autos in dieser Menge tatsächlich nachgefragt werden. In der Vergangenheit sind die Prognosen meist nach einer Phase der Euphorie drastisch "zusammengesackt", sobald die Autos in genügender Zahl verfügbar wurden. Sie rechnen damit, dass dies auch beim neuen Modell der Fall sein wird.

Schwierigkeiten bei der Teilebeschaffung

In Anbetracht des anstehenden Anlaufs machen Sie sich besonders Sorgen, dass alle Teile von Anfang an verfügbar sind. Derzeit kämpfen Sie noch mit den folgenden Problemen:

Auspuffsysteme für Autowerk A1



Kandidaten-Nr.:	
-----------------	--

Musterprüfung nach Prüfungsverordnung 2012

Prüfungsfach: Fallstudie Logistikprozess 2.2

Der verantwortliche Einkäufer für Auspuff-Module teilt Ihnen mit, dass die Verhandlungen mit dem neuen Lieferanten "Emissionssysteme" für Werk A1 noch immer nicht abgeschlossen sind: Die Vorlaufzeiten des 5 km vom Autowerk entfernten Lieferanten sind zu lange.

Heckscheiben für alle Autowerke

Ferner geht in der Branche ein Gerücht, dass Ihr künftiger Systemlieferant "Heckscheibe" in finanziellen Schwierigkeiten steckt. Dieser Lieferant verfügt über eine hochkomplexe Fertigungstechnologie für schwierig herzustellende 3-D-konkave Scheiben.

Diese Heckscheiben werden per Roboter an der Montage-Linie eingeklebt, ein manuelles Nachrüsten "im Hof" nach der Fahrzeugmontage wäre technisch nicht möglich; bei Nichtverfügbarkeit würden somit sämtliche Werke stillstehen(!).

EIMC arbeitet derzeit mit insgesamt sechs Scheibenlieferanten weltweit. Die meisten von ihnen sind derzeit jedoch vollständig ausgelastet, und einige von ihnen beherrschen nur die Fabrikation von einfachen Normteilen.



Kandidaten-Nr.:	
-----------------	--

Musterprüfung nach Prüfungsverordnung 2012

Prüfungsfach: Fallstudie Logistikprozess 2.2

Aufgabenstellung

Frage 1

- a) Wo entsteht für das neue Kompakt-Modell der Kapazitätsengpass? Begründen Sie Ihre Aussage.
- b) Die Geschäftsleitung zieht einen Infrastrukturausbau in Erwägung. Beschreiben Sie die Chancen und Risiken eines Infrastrukturausbaus.
- c) Welche anderen Massnahmen würden Sie dem Management vorschlagen?

Frage 2

Bei einer Modellneulancierung hinkt die Kapazität dem Bedarf meist hinterher.

- a) Ab welchem Zeitpunkt sind die aufgestauten Kundenbestellungen abgearbeitet?
- b) Zeichnen Sie graphisch den Nachfragestau ("wie viele Autos könnten kumulativ verkauft, aber können kumulativ nicht hergestellt werden") über die ersten 12 Monate.

Frage 3

EIMC montiert das neue Modell in vier Werken und produziert die Motoren in zwei Werken.

Nennen Sie die Vor- und Nachteile von mehreren Produktionsstandorten gegenüber einem zentralen Werk.



Kandidaten-Nr.:	
-----------------	--

Musterprüfung nach Prüfungsverordnung 2012

Prüfungsfach: Fallstudie Logistikprozess 2.2

Frage 4

Die definitiven Fahrzeugvarianten (Karosserietypus und Motor) mit Montagezeitpunkt und somit die Auspuff-System-Varianten sind 4 Arbeitsstunden im Voraus bekannt und werden den Systempartnern elektronisch übermittelt. Der Lieferant sollte 30 – 60' vor der Montage "direkt an die Linie" des Autowerks liefern.

Die Montage und Anlieferung des Auspuffsystems besteht aus 10 Einzelschritten. Die Vorlaufzeit beträgt 4.5 hrs. Der Lieferant arbeitet in zwei Schichten à 8 hrs, analog EIMC:

Vorlaufzeit *
30'
60'
15'
15'
15'
30'
15'
15'
15'
60'
270' (4.5 hrs)

^{*)} Brutto-Zeitangabe inklusive aller Nebenzeiten

Die Lagerhaltung findet beim Systempartner auf Stufe Einzelteile statt. Insgesamt werden 4 Varianten von Systemen ins EIMC-Montagewerk geliefert. Diese unterscheiden sich durch die "Rohrführung Krümmer bis Kat" und durch den Kat. Hinter dem Kat gibt es ebenfalls zwei Varianten, nämlich Normal- und Sportauspuff:

Folgende Varianten werden in folgende Fahrzeuge verbaut:

		Krümmer 1	Krümmer 2	Kat 1	Kat 2	Normalauspuff	Sportauspuff
		Motorenfamilie 1	Motorenfamilie 2				
Karosserie	Limousine 2türig, Limousine 4türig, Kombi	1	-	1	1	1	-
	Coupe, Cabrio	-	1	-	1	1	1
1 = Kombina	ation verfügbar						
- = Kombina	ation NICHT verfügbar						

- a) Nennen Sie alle Ihnen bekannten Ansätze, welche Sie mit dem Systemlieferanten diskutieren, um die Vorlaufzeit zu verkürzen.
- b) Für welche zwei Lösungsmöglichkeiten erwarten Sie das grösste Verbesserungspotenzial? Begründen Sie Ihre Wahl.



Kandidaten-Nr.:	
-----------------	--

Musterprüfung nach Prüfungsverordnung 2012

Prüfungsfach: Fallstudie Logistikprozess 2.2

Frage 5

Die Beschaffung hat mit einer strategischen Sichtweise die Versorgung des Unternehmens mit wichtigen Gütern und Dienstleistungen zu sichern. So sind Analysen in der Beschaffung ein unverzichtbares Hilfsmittel, um Prioritäten richtig zu setzen und daraus Massnahmen abzuleiten.

- a) Beschreiben Sie eine Methode oder ein Werkzeug, welche/s es Ihnen erlaubt, Ihre Artikel für die Beschaffung zu kategorisieren.
- b) Bezugnehmend auf die/das unter a) beschriebene Methode oder Werkzeug: Wie kategorisieren Sie bzw. wo positionieren Sie die Heckscheibe? Begründen Sie Ihre Lösung.
- c) Welche Massnahmen ergreifen Sie, um die Beschaffung der Heckscheibe kurzfristig (Modellanlauf, Teile sicherstellen, KEINE Rücksicht auf Kosten), mittelfristig (Teile sicherstellen, Kosten auf ein vernünftiges Mass bringen) und langfristig (Kosten optimieren) sicherzustellen?

<u>Anmerkung</u>: Fehlende Angaben sind durch zweckmässige, klar bezeichnete Annahmen zu ergänzen.



Kandidaten-Nr.:	
-----------------	--

Höhere Fachprüfung zum/zur dipl. Logistikleiter/in Musterprüfung nach Prüfungsverordnung 2012

Prüfungsfach: Fallstudie Logistikprozess 2.2

Beilage 1

Kapazitäten der Auto- und Motorenwerke

Autowerk (=Montagewerk)	* A1	* A2	A3.*	*	Total			
Kapazität pro Tag	4,000	1,500	3,200	3,000	12,000			
Motorenwerk	M1 **	M2 ***	Total					
Kapazität pro Tag	12,000	2,000	14,000					
Anlauf Kapazitäten der Werke [Kap	e [Kapazität pro Tag in Autos oder Motoren]	ag in Autos	oder Motor	en]				
	Α1	Y5	A3	*	M1	M2		
Sep	300	100	200	300	12,000	2,000		
Okt	009	200	800	200	12,000	2,000		
Nov	1,200	200	1,200	006	12,000	2,000		
Dez	1,800	200	1,700	1,400	12,000	2,000		
Jan	2,800	1,100	3,000	2'100	12,000	2,000		
Feb	4,000	1,200	3,200	3,000	12,000	2,000		
Mar	4,000	1,500	3,200	3,000	12,000	2,000		
Apr	=	=	=	=	=	=		
*) Alle Karosserievarianten können in allen Werken montiert werden.	allen Werken	montiert we	rden.					
***) Motorenfamilie 2, Varianten 4,5								
Anlauf Kapazitäten der Werke [Kap	e [Kapazität pro Monat in Autos oder Motoren]	onat in Aut	os oder Mo	toren]				
							Total kumuliert	Total kumuliert
	Ą	4 5	¥3	₹	M1	M2	Autowerke	Motorenwerke
Sep	3,000	1,000	2,000	3,000	120'000	20,000	12'000	140'000
Okt	12'600	4,200	16'800	10'500	252'000	42,000	56'100	434'000
Nov	27,600	11,500	27'600	20'700	276'000	46,000	143'500	756'000
Dez	36,000	14,000	34,000	28,000	240'000	40,000	255'500	1,036,000
Jan	53,200	20,800	22,000	39,900	228'000	38,000	426'500	1'302'000
Feb	80,000	30,000	20,000	000,09	240'000	40,000	005,999	1'582'000
Mar	88,000	33,000	77,000	000,99	264'000	44,000	930,200	1'890'000
Apr	92,000	34'500	80,200	000,69	276'000	46,000	1'206'500	2'212'000
Mai	88,000	33,000	77,000	000,99	264'000	44,000	1'470'500	2'520'000
Jun	88,000	33,000	77,000	000,99	264'000	44,000	1'734'500	2'828'000
lul	40,000	15,000	32,000	30,000	120'000	20,000	1'854'500	2,968,000
Aug	40,000	15,000	35,000	30,000	120'000	20,000	1'974'500	3'108'000
Summe Autos / Motoren pro Werk	648'400	245'100	591,900	489'100	2'664'000	444,000		
Summe Autos / Motoren alle Werke				1'974'500		3,108,000		



Kandidaten-Nr.:	
-----------------	--

Höhere Fachprüfung zum/zur dipl. Logistikleiter/in Musterprüfung nach Prüfungsverordnung 2012

Prüfungsfach: Fallstudie Logistikprozess 2.2

Beilage 2

Verkaufsprognosen

Markt Autos* MF+** MF2** Autos* MF+** MF**		Sep			okt			Nov			Dez		
and 88 1989, 1898, 872.50 8988, 1989, 878, 970.00 8988, 1989, 278, 340.00 8988, 278, 270.00 8988, 278, 4250 9988, 278, 4250 9988, 278, 4250 9988, 278, 4250 9888, 278, 4250 9888, 278, 40.00 9888, 1850.00 898, 278, 1850.00 88.05%, 11.95%, 2850.00 8	Markt	Autos *	MF 1**	MF2***									
th 36'000 95% 37'000 95% 37'000 95% 37'000 95% 37'000 95% 37'000 95% 37'000 95% 47'000 96% 47'000 96% 47'000 96% 47'000 96% 47'000 96% 47'000 96% 47'000 96% 47'000 96% 47'000 96% 40'00 86% 96% 40'00 86'00 96% 40'00 86'00 96'00 96'00 96'00 96'00 96'00 96'00 96'00 96'00 96'00 96'00	Deutschland	81,000	85%	15%	83'250	85%	15%	76'500	85%	15%	72'000	85%	15%
Action A	Frankreich	36,000	%56	2%	37,000	%56	2%	34,000	%56	2%	32,000	%56	2%
157000 90% 17700 90% 17750 90% 17750 90% 17750 90% 177000 90% 177000 90% 1850000 185000 185000 185000 185000 185000 185000 185000 185000 185000 185000	Italien	4,500	%86	2%	4'625	%86	2%	4'250	%86	2%	4,000	%86	2%
13600 25% 25% 18500 75% 25% 17700 75% 25% 17000 75% 25% 16000 75% 25% 17000 25%	Spanien	27,000	%06	10%	27'750	%06	10%	25'500	%06	10%	24,000	%06	10%
1,8500 88,06 2% 1,357 387	Schweiz	18,000	75%	25%	18'500	75%	25%	17,000	75%	25%	16'000	75%	25%
Monet 180'000 88.05% 11.95% 365'000 88.05% 11.95% 555'000 88.05% 11.95% 555'000 88.05% 11.95% 565'000 88.05% 11.95% 565'000 88.05% 11.95% 565'000 88.05% 11.95% 565'000 88.05% 11.95% 565'000 88.05% 11.95% 565'000 88.05% 11.95% 565'000 88.05% 11.95%	Andere	13500	%86	2%	13875	%86	2%	12750	%86	2%	12000	%86	2%
Maria 180'000 88.05% 11.95% 535'000 88.05% 11.95% 535'000 88.05% 11.95% 535'000 88.05% 11.95% 535'000 88.05% 11.95%	Total pro Monat	180'000			185,000			170'000			160'000		
Jan	Kumuliert total pro Monat	180,000	88.05%	11.95%	365,000	88.05%	11.95%	535,000	88.05%	11.95%	695'000	88.05%	11.95%
Jan Autos MF1** MF2*** Autos MF1** MF2*** Autos MF1** Apr Autos MF1** A													
Autos* MF1*** Autos* MF1** MF2*** Autos* MF1** MF2*** Autos* MF1** MF1** MF1** MF1** MF1** MF1** MF1** Autos* MF1**		Jan			Feb			Mar			Apr		
and 63000 85% 15% 67500 85% 15% 69750 85% 15% 69750 85% 15% 74750 85% 15% 15% 69750 95% 15% 28000 95% 5% 30000 95% 28000 95% 22500 90% 10% 22250 90% 10% 22250 90% 10% 22250 90% 10% 22250 90% 10% 22250 90% 10% 22250 90% 10% 22250 90% 10% 22250 90% 10% 22250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 11625 98% 2% 11625 98% 2% 11620 90% 11620 90% 11620 90% 10% 2250 90% 11620 90% 11620 90% 10% 2250 90% 11620 90% 10% 2250 90% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 90% 10% 2250 9	Markt	Autos *	MF 1**	MF2***									
th the first severe of the first severe field in the fiel	Deutschland	63,000	85%	15%	67.500	85%	15%	69'750	85%	15%	74'250	85%	15%
3500 98% 2% 3750 98% 2% 3875 98% 2% 4125 98% 24750 99% 10% 22550 99% 10% 23250 99% 10% 23250 99% 10500 99% 10500 98% 22550 98% 25% 11250 98% 25% 11250 98% 2% 11250 98% 2% 11250 98% 2% 11250 98% 2% 11250 98% 2% 11250 98% 2% 11250 98% 2% 11250 98% 2% 11250 98% 2% 11250 98% 2% 11250 98% 2% 11250 98% 2% 11250 98% 2% 11250 98% 2% 29000 95% 28500 95% 2750 98% 2% 28500 95% 2750 98% 2% 28500 2850	Frankreich	28,000	%26	2%	30,000	%26	2%	31,000	%26	2%	33,000	%26	2%
14000 225% 15000 30% 10% 225% 15000 75% 25% 16500 75% 25% 16500 75% 25% 16500 75	Italien	3,200	%86	2%	3,750	%86	2%	3'875	%86	2%	4'125	%86	2%
147000 75% 25% 15000 75% 25% 16500 75% 25% 16500 75% 25% 16500 75% 25% 16500 75% 25% 16500 75% 25% 16500 25% 16500 25% 16500 25% 16500 25% 16500 25% 16500 25% 16500 25%	Spanien	21,000	%06	10%	22,200	%06	10%	23'250	%06	10%	24'750	%06	10%
10500 98% 2% 11250 98% 2% 11625 98% 2% 12375 98% 140000 150000 150000 1650000 1650000 1650000 1650000 1650000 1650000 1650000 1650000 1650000 1650000 1650000	Schweiz	14,000	75%	25%	15,000	75%	25%	15'500	75%	72%	16'500	75%	72%
ro Monat 140'000 88.05% 11.95% 88.05% 11.9	Andere	10500	%86	2%	11250	%86	2%	11625	%86	2%	12375	%86	2%
liert total pro Monat 835'000 88.05% 11.95%	Total pro Monat	140'000			150,000			155'000			165'000		
Mai Jun Jul Aug Aug shland Autos* MF1** MF1** MF1** MF1** Autos* MF1** shland 76'500 85% 15% 67'500 85% 15% 67'500 85% 15% 65'250 85% 15% 63'000 85% eich 37'000 95% 5% 30'000 95% 5% 28'000 95% 5% 28'000 95% 5% 28'000 95% 5% 28'000 95% 5% 28'000 95% 5% 28'000 95% 28'000 95% 28'000 95% 28'000 95% 28'000 95% 28'000 95% 21'000 95% 21'000 95% 21'000 95% 21'000 95% 21'000 95% 21'000 95% 21'000 95% 21'000 95% 21'000 95% 21'000 95% 21'000 95% 21'000 95% 21'000 95% 21'000 <td>Kumuliert total pro Monat</td> <td>835,000</td> <td>88.05%</td> <td>11.95%</td> <td>985,000</td> <td>88.05%</td> <td>11.95%</td> <td>1'140'000</td> <td>88.05%</td> <td>11.95%</td> <td>1'305'000</td> <td>88.05%</td> <td>11.95%</td>	Kumuliert total pro Monat	835,000	88.05%	11.95%	985,000	88.05%	11.95%	1'140'000	88.05%	11.95%	1'305'000	88.05%	11.95%
Autos * Mai Jun MF2*** MF1** MF2*** Autos * MF1** MF1** MF1** MF1** MF1** MF2*** Autos * MF1** MF1													
Autos* MF1** Autos* MF1** MF2*** Autos* MF1** MF2*** Autos* MF1** MF2*** Autos* MF1**		Mai			Jun			٦			Aug		
shland 76'500 85% 15% 65'250 85% 15% 65'250 85% 15% 63'000 85% eich 34'000 95% 5% 30'000 95% 5% 29'000 95% 5% 28'000 95% nn 4250 98% 2% 3750 98% 2% 3'525 98% 2% 3'500 98% nn 25'500 90% 10% 22'500 90% 10% 21'750 90% 10% 21'000 98% siz 17'000 75% 25% 115'000 75% 25% 14'000 75% 105'00 98% siz 170'000 88.05% 11.95% 11.95% 11.95% 11.95% 11.95% 11.90 11.90 88.05% 11.90 11.90 11.90 11.90 11.90 11.90 11.90 11.90 11.90 11.90 11.90 11.90 11.90 11.90 11.90 11.90 11.90	Markt	Autos *	MF 1**	MF2***	Autos *	MF 1**	MF2***	Autos *	MF 1**	MF2***	Autos*	MF 1**	MF2***
eich 34'000 95% 5% 29'000 95% 5% 28'000 95% 5% 28'000 95% 5% 28'000 95% 5% 28'000 95% 5% 28'000 95% 5% 28'000 95% 5% 28'000 95% 28'000 95% 28'000 95% 28'000 96% 28'00 98	Deutschland	76'500	%28	15%	67.500	85%	15%	65'250	85%	15%	63,000	%58	15%
nn 4250 98% 2% 3750 98% 2% 3625 98% 2% 3500 98% in 25500 90% 10% 21750 90% 10% 21700 90% in 17000 75% 25% 15000 75% 25% 14500 75% 25% 14000 75% in 12750 98% 2% 10875 98% 2% 10500 98% iert total pro Monat 1475000 88.05% 11.91 11.91 11.91 11.91 11.91 </td <td>Frankreich</td> <td>34,000</td> <td>%26</td> <td>2%</td> <td>30,000</td> <td>%26</td> <td>2%</td> <td>29,000</td> <td>%56</td> <td>2%</td> <td>28,000</td> <td>%56</td> <td>2%</td>	Frankreich	34,000	%26	2%	30,000	%26	2%	29,000	%56	2%	28,000	%56	2%
25'500 90% 10% 22'50 90% 10% 21'750 90% 10% 21'000 90% 17'000 75% 25% 15'00 75% 25% 14'50 75% 25% 14'00 75% 17'000 75% 26 11250 98% 2% 10875 98% 2% 10500 98% 1000 1100	Italien	4'250	%86	2%	3,750	%86	2%	3'625	%86	2%	3,200	%86	2%
17'000 75% 25% 14'500 75% 25% 14'500 75% 12750 98% 2% 11250 98% 2% 10875 98% 2% 10500 98% 1 pro Monat 170000 88.05% 11.95% 11.95% 11.770'000 88.05% 11.910'000 88.05%	Spanien	25'500	%06	10%	22,200	%06	10%	21,750	%06	10%	21,000	%06	10%
12750 98% 2% 11250 98% 2% 10600 98% 2% 10600 98% 2% 10600 98% 2% 10600 98% 2% 10600 98% 2% 106000 98% 2% 106000 98% 2% 106000 98% 2% 106000 98.05% 11.95%	Schweiz	17,000	75%	25%	15,000	75%	25%	14'500	75%	722%	14,000	75%	25%
170000 150000 150000 1400000 140000 140000 140000 140000 140000 140000 14000000 14000000 14000000 14000000 140000000 140000000 14000000 140000000 1400000000 14000000000 140000000000	Andere	12750	%86	2%	11250	%86	2%	10875	%86	2%	10500	%86	2%
88.05% 11.95% 1'625'000 88.05% 11.95% 1'770'000 88.05% 11.95% 1'910'000 88.05% 10.95% 11.95% 1'910'000 88.05% 11.95% 1'910'000 88.05% 11.95% 1'910'000 88.05% 11.95% 1'910'000 88.05% 11.95% 1'910'000 88.05% 11.95% 1'910'000 88.05% 11.95% 1'910'000 88.05% 11.95% 1'910'000 88.05% 11.95% 1'910'000 88.05% 11.95% 1'910'000 88.05% 1'9	Total pro Monat	170'000			150'000			145'000			140'000		
*) Summe aller Karosserievarianten	Kumuliert total pro Monat	1'475'000	88.05%	11.95%	1,625,000	88.05%	11.95%	1,770,000	88.05%	11.95%	1'910'000	88.05%	11.95%
) Until to date California	*) Summo allor Margagia	rio to to											
	*** National Calosselleva	ומוונפון											